

Job Title:	BUSINESS DEVELOPER della Business Unit Ingeteam Power Plant Italia
Reporting to:	DIREZIONE GENERALE DI INGETEAM ITALIA
Mission and k-responsibilities:	
<p>Il candidato effettua analisi di mercato nel settore delle Rinnovabili; in particolare si occupa della individuazione di investitori interessati alla costruzione e realizzazione di:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Centrali Biomassa con ciclo a vapore; • Centrali solari termodinamiche con tecnologia a specchio parabolico e sistema di accumulo del calore in olio; • Centrali Biodiesel e Biogas; <p>Sviluppa analisi di mercato volte a:</p> <ul style="list-style-type: none"> • individuazione di partner industriali per la realizzazione di quanto sopra descritto; • studio della concorrenza per individuare il segmento di mercato più idoneo alla realtà di Ingeteam; <p>Collabora a stretto contatto con l'ingegneria della casa madre per lo sviluppo di offerte, per la selezione di fornitori, per la gestione e realizzazione degli impianti.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Gestisce le attività di vendita e sviluppo di relazioni continuative con i clienti e i fornitori • Redige e presenta offerte complesse, porta a termine la trattativa commerciale • Organizza e gestisce la costruzione delle centrali acquisite <p>Il candidato sarà inserito all'interno di uno staff di professionisti già attivi nel settore delle rinnovabili che daranno il supporto necessario per lo sviluppo delle varie aree di riferimento. Le attività organizzative saranno poi gestite dagli uffici di pertinenza già presenti all'interno di Ingeteam Italia.</p>	
SKILL AND COMPETENCIES	
Age	35-45
Studies and Degrees	Laurea in Ingegneria ad indirizzo elettrotecnico o elettronico.
Spoken Languages	<ul style="list-style-type: none"> - italiano - inglese livello avanzato - spagnolo livello avanzato
Nationality	Indifferente
Company Background	La provenienza da aziende del settore impianti rinnovabili
Professional Competencies	E' richiesta una esperienza di almeno 5 anni nel settore di riferimento. Buone capacità nell'utilizzo dei principali strumenti informatici.
Personal Skills Specification/ Requirements:	Abilità tecniche con propensione all'ambito commerciale. Dinamicità, ambizione, spirito d'iniziativa, capacità comunicative necessarie per rapportarsi ad interlocutori di alto livello, capacità di lavorare in team, predisposizione ai rapporti interpersonali, doti di problem-solving. Disponibilità a trasferte sul territorio nazionale ed all'estero completano il profilo.
HIRING PACKAGE	
Level	Da stabilire
Gross Annual compensation	Commisurata all'esperienza
Benefits	Da stabilire
Work Place	Castel Bolognese (RA)
Note	Scopo assunzione a tempo indeterminato.

